

Conseiller, souscripteur, gestionnaire en assurance (CSGA)

Mention : Assurance, banque, finance : chargé de clientèle [LP]

- Conseiller clientèle
- Conseiller en assurances...

Infos pratiques

- > **Composante** : Sciences économiques, gestion, mathématiques et informatique
- > **Durée** : 1 an
- > **ECTS** : 60
- > **Ouvert en alternance** : Oui
- > **Formation accessible en** : Formation en apprentissage, Formation continue (contrat de professionnalisation), Formation initiale, Formation continue
- > **Formation à distance** : Non
- > **Durée moyenne de la formation** :
LP ABF : Chargée de clientèle - Conseiller ,
Souscripteur, Gestionnaire en assurance : 470 h

Présentation

Présentation

Les objectifs

Notre licence en assurance forme en un an des professionnels généralistes de l'assurance. A terme, vous saurez :

- Concevoir, promouvoir, distribuer et vendre des produits d'assurance
- Utiliser les principales techniques assurantielles et maîtriser l'environnement réglementaire
- Manager une équipe au sein d'une entreprise du secteur
- Conduire un projet relatif à l'organisation ou au système d'information d'une entreprise d'assurance

Métiers visés :

- Souscripteur de risques particuliers et/ou d'entreprise
- Gestionnaire indemnisation, de sinistres et de contrats
- Chargé de production

Les cours ont lieux au CFA IFPASS (Puteaux / Niort / Marseille)

Stage ou alternance

Ouvert en alternance

- > **Type de contrat**: Contrat d'apprentissage, Contrat de professionnalisation

- 497 heures sur 12 mois
- Rythme : 2 jours de formation / 3 jours en entreprise ou environ 1 semaine de formation par mois, le reste en entreprise
- + 42 heures de fondamentaux de l'assurance pour les candidats non-issus du secteur de l'assurance

Les cours ont lieux au CFA IFPASS (Puteaux / Niort / Marseille)

Admission

Conditions d'admission

- Être titulaire d'un diplôme Bac+2
- Pour la signature d'un contrat en apprentissage : avoir moins de 30 ans

Modalités de candidature

Pour candidater, vous devez obligatoirement adresser votre candidature au CFA IFPASS : <https://www.ifpass.fr>

Et après

Fiches métiers ROME

- > C1201: Accueil et services bancaires
- > C1203: Relation clients banque/finance
- > C1102: Conseil clientèle en assurances
- > C1205: Conseil en gestion de patrimoine financier
- > C1206: Gestion de clientèle bancaire

Contact(s)

- > **Aurelien Saidi**
Responsable pédagogique
asaidi@parisnanterre.fr
- > **Chaimae Mir**
Contact administratif
cmir@parisnanterre.fr

Programme

LP ABF : Chargé.e de clientèle - Conseiller , Souscripteur, Gestionnaire en assurance

	Nature	CM	TD	TP	EAD	Crédits
Semestre 5						
UE Acquérir la maîtrise d'un domaine	UE					15
UE Droit et économie de l'assurance	UE					4,5
Economie du risque	EC	28				4,5
UE Techniques d'assurances	UE					7,5
1 élément(s) au choix parmi 2 :						
L'assurance vie des particuliers	EC	35	35			7,5
Les assurances collectives	EC	35	35			7,5
UE Management de l'assurance	UE					3
L'expérience client et ses enjeux	EC	14	21			3
UE Acquérir des compétences transversales	UE					10,5
UE Langue et informatique	UE					3
Informatique	EC		18			3
UE Management de l'assurance	UE					7,5
Management d'équipe	EC	7	21			3
Stratégie des acteurs de l'assurance	EC	28				4,5
Mener un projet tuteuré	UE					4,5
UE Projet tuteuré	UE					4,5
Conduite de Projet 1	EC					4,5
Semestre 6						
UE Acquérir la maîtrise d'un domaine	UE					13,5
UE Droit et économie de l'assurance	UE					6
Environnement réglementaire et conformité	EC	35				4,5
Conférences	EC	14				1,5
UE Techniques d'assurances	UE					7,5
1 élément(s) au choix parmi 2 :						
Assurances dommages particuliers et professionnels	EC	35	35			7,5
Assurances dommages des entreprises	EC	35	35			7,5
UE Acquérir des compétences transversales	UE					7,5
UE Langue et informatique	UE					3
Anglais de l'assurance et des affaires	EC		32			3
UE Management de l'assurance	UE					4,5
Marketing de l'assurance	EC	35				4,5
UE Mener un projet tuteuré	UE					9
UE Projet tuteuré	UE					9
Conduite de projet 2	EC		21			4,5
Mémoire	EC		28			4,5