

Conseiller, souscripteur, gestionnaire en assurance (CSGA)

Mention : Assurance, banque, finance : chargé de clientèle [LP]

- Conseiller clientèle
- Conseiller en assurances...

Infos pratiques

- > **Composante** : Sciences économiques, gestion, mathématiques et informatique
- > **Durée** : 1 an
- > **ECTS** : 60
- > **Ouvert en alternance** : Oui
- > **Formation accessible en** : Formation en apprentissage, Formation continue (contrat de professionnalisation), Formation initiale, Formation continue
- > **Formation à distance** : Non
- > **Durée moyenne de la formation** :
LP ABF : Chargée de clientèle - Conseiller ,
Souscripteur, Gestionnaire en assurance : 470 h

Présentation

Présentation

Les objectifs

Notre licence en assurance forme en un an des professionnels généralistes de l'assurance. A terme, vous saurez :

- Concevoir, promouvoir, distribuer et vendre des produits d'assurance
- Utiliser les principales techniques assurantielles et maîtriser l'environnement réglementaire
- Manager une équipe au sein d'une entreprise du secteur
- Conduire un projet relatif à l'organisation ou au système d'information d'une entreprise d'assurance

Métiers visés :

- Souscripteur de risques particuliers et/ou d'entreprise
- Gestionnaire indemnisation, de sinistres et de contrats
- Chargé de production

Les cours ont lieux au CFA IFPASS (Puteaux / Niort / Marseille)

Stage ou alternance

Ouvert en alternance

- > **Type de contrat**: Contrat d'apprentissage, Contrat de professionnalisation

- 497 heures sur 12 mois
- Rythme : 2 jours de formation / 3 jours en entreprise ou environ 1 semaine de formation par mois, le reste en entreprise
- + 42 heures de fondamentaux de l'assurance pour les candidats non-issus du secteur de l'assurance

Les cours ont lieux au CFA IFPASS (Puteaux / Niort / Marseille)

Admission

Conditions d'admission

- Être titulaire d'un diplôme Bac+2
- Pour la signature d'un contrat en apprentissage : avoir moins de 30 ans

Modalités de candidature

Pour candidater, vous devez obligatoirement adresser votre candidature au CFA IFPASS : <https://www.ifpass.fr>

Et après

Fiches métiers ROME

- > C1201: Accueil et services bancaires
- > C1203: Relation clients banque/finance
- > C1102: Conseil clientèle en assurances
- > C1205: Conseil en gestion de patrimoine financier
- > C1206: Gestion de clientèle bancaire

Contact(s)

> Aurelien Saidi

Responsable pédagogique
asaidi@parisnanterre.fr

Programme

LP ABF : Chargé.e de clientèle - Conseiller , Souscripteur, Gestionnaire en assurance

Semestre 5	Nature	CM	TD	TP	EAD	Crédits
UE Acquérir la maîtrise d'un domaine	UE					15
UE Droit et économie de l'assurance	UE					4,5
Economie du risque	EC					4,5
UE Techniques d'assurances	UE					7,5
1 élément(s) au choix parmi 2 :						
L'assurance vie des particuliers	EC					7,5
Les assurances collectives	EC					7,5
UE Management de l'assurance	UE					3
L'expérience client et ses enjeux	EC					3
UE Acquérir des compétences transversales	UE					10,5
UE Langue et informatique	UE					3
Informatique	EC					3
UE Management de l'assurance	UE					7,5
Management d'équipe	EC					3
Stratégie des acteurs de l'assurance	EC					4,5
Mener un projet tuteuré	UE					4,5
UE Projet tuteuré	UE					4,5
Conduite de Projet 1	EC					4,5
Semestre 6	Nature	CM	TD	TP	EAD	Crédits
UE Acquérir la maîtrise d'un domaine	UE					13,5
UE Droit et économie de l'assurance	UE					6
Environnement réglementaire et conformité	EC					4,5
Conférences	EC					1,5
UE Techniques d'assurances	UE					7,5
1 élément(s) au choix parmi 2 :						
Assurances dommages particuliers et professionnels	EC					7,5
Assurances dommages des entreprises	EC					7,5
UE Acquérir des compétences transversales	UE					7,5
UE Langue et informatique	UE					3
Anglais de l'assurance et des affaires	EC					3
UE Management de l'assurance	UE					4,5
Marketing de l'assurance	EC					4,5
UE Mener un projet tuteuré	UE					9
UE Projet tuteuré	UE					9
Conduite de projet 2	EC					4,5
Mémoire	EC					4,5